

MONTEZ EN COMPÉTENCES. DÉVELOPPEZ VOTRE EXPERTISE. VALORISEZ VOTRE MÉTIER.



FORMATIONS OBLIGATOIRES 42H TOUTES LES 3 ANS POUR RENOUEVER LA CARTE D'AGENT IMMOBILIER

Les formations sont au choix par tranche de 7 h pour compléter les 42 h requises et nécessaires à un agent immobilier pour renouveler sa carte (d'agent) ou compléter sur une période de 3 ans et à être à jour par ce fait tous les 3 ans.

Ex : un agent ayant fait 14 h de formation au bout de 2 ans devra s'acquitter au terme de sa 3 -ème année de 28 h de formations pour avoir 42 h au totale et valider ainsi le renouvellement de sa carte.



GESTION LOCATIVE & BAILS

- ✓ Bail commercial en gestion locative **1 jour**
- ✓ Gestion des loyers impayés **1 jour**
- ✓ Gérer un dégât des eaux en gestion locative **1 jour**
- ✓ Identifier les syndicats de copropriété : ASL, unions, syndicats **2 jours**
- ✓ Défiscalisation des revenus fonciers en gestion locative **1 jour**
- ✓ Prise de mandat de gestion locative **1 jour**
- ✓ Assurance des copropriétés **1 jour**
- ✓ Animer une assemblée générale ou un conseil syndical en copropriété **1 jour**
- ✓ Gestion locative immobilière annuelle **2 jours**
- ✓ Gestion locative : aspects juridiques, administratifs et pratiques **2 jours**
- ✓ Recouvrement des loyers impayés **2 jours**
- ✓ Fixer un loyer commercial **2 jours**
- ✓ Loi Alur dans le cadre des baux d'habitation **1 jour**
- ✓ Baux commerciaux : les évolutions réglementaires **2 jours**
- ✓ Bail professionnel : les fondamentaux **1 jour**
- ✓ Bail d'habitation : les fondamentaux **2 jours**
- ✓ Baux commerciaux et loi Pinel, aspects pratiques et contractuels **2 jours**



NOUVEAUTÉS & THÉMATIQUES D'ACTUALITÉ

- ✓ Actualités juridiques et réglementaires de l'immobilier **1 jour**
- ✓ Loi Climat & Résilience et son impact sur l'immobilier **1 jour**
- ✓ Audit énergétique et DPE : obligations et opportunités **1 jour**
- ✓ Rénovation énergétique : aides, dispositifs et valorisation des biens **1 jour**
- ✓ Zéro Artificialisation Nette (ZAN) : comprendre et anticiper **1 jour**
- ✓ Location meublée : statut LMNP/LMP, fiscalité et optimisation **1 jour**
- ✓ Fiscalité immobilière 2024 : nouveautés et stratégies **1 jour**
- ✓ Investissement locatif : stratégies gagnantes **2 jours**
- ✓ Marché immobilier : tendances, analyses et perspectives **1 jour**
- ✓ Transaction immobilière : sécuriser et optimiser ses ventes **2 jours**
- ✓ Négociation immobilière avancée **2 jours**
- ✓ Prospection immobilière digitale et réseaux sociaux **1 jour**
- ✓ Personal branding et développement de son image de marque immobilière **1 jour**
- ✓ IA pour l'immobilier : gagner en efficacité au quotidien **1 jour**
- ✓ ChatGPT et outils d'IA : rédaction d'annonces, emails, études de marché **1 jour**
- ✓ Visite virtuelle, home staging digital et valorisation 3D **1 jour**
- ✓ Cybersécurité et protection des données (RGPD) dans l'immobilier **1 jour**



POURQUOI CHOISIR PÔLE MEETING ?

- ✓ Des formations pratiques, concrètes et opérationnelles
- ✓ Des formateurs experts du secteur immobilier
- ✓ Des contenus actualisés en permanence
- ✓ Des solutions de financement optimisées (OPCO, etc.)
- ✓ Une relation privilégiée avec des centres certifiés Qualiopi

AUTRES FORMATIONS PRATIQUES & TRANSVERSES



Relation client et fidélisation



Gestion du stress et des conflits



Éthique, déontologie et lutte contre le blanchiment



RGPD et protection des données personnelles



Management d'équipe et pilotage d'activité

Ces thématiques peuvent être suivies en présentiel ou à distance selon vos besoins.



SANCTION DE LA FORMATION

Attestation de formation (L.6353-1 du Code du travail)



FORMATIONS MODULAIRES

Par tranche de 7h selon vos disponibilités



PRÉSENTIEL OU DISTANCIEL

Des formations flexibles et adaptées à votre emploi du temps



TOUS NOS CENTRES PARTENAIRES SONT CERTIFIÉS QUALIOP



AUDIT GRATUIT & SANS ENGAGEMENT

- ✓ Analyse de vos besoins
- ✓ Identification de vos droits à financement
- ✓ Plan d'action concret et personnalisé



NOUS SOMMES À VOS CÔTÉS

Dirigeants, entrepreneurs, responsables RH : La formation est un levier stratégique à condition qu'elle soit adaptée, ciblée et financée intelligemment.



polemeeting@gmail.com



19 rue Sacrot 94160 Saint Mandé



www.pole-meeting.fr

SIRET : 952 586 667 00026